



## الجوانب الفنية في الشراء والتعاقد عبر الشبكات Course

|                 |                 |            |                 |
|-----------------|-----------------|------------|-----------------|
| أتلانتس ذا بالم | الفندق :        | دبي        | المدينة :       |
| 2026-12-25      | تاريخ النهاية : | 2026-12-21 | تاريخ البداية : |
| \$ 3950         | السعر :         | Week 1     | الفترة :        |

## فكرة الدورة التدريبية

تعتبر إدارة المشتريات إحدى الركائز الأساسية لأي منظمة تسعى لتحقيق النجاح والنمو في سوق تنافسية متزايدة. تتطلب هذه الإدارة مهارات متخصصة في البحث والتفاوض والتعاقد، فضلاً عن فهم شامل للعمليات الجمركية المعقدة التي تنظم حركة البضائع والمواد المستوردة.

تسعى الدورة التدريبية المقدمة إلى تزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات الالزمة للفعال مع الموردين والمصنعين عبر الشبكات، مما يسهم في تحسين كفاءة عمليات الشراء وتعزيز القيمة المضافة للمنظمة.

سيتم استعراض الجوانب الفنية والقانونية لإبرام العقود، بالإضافة إلى استراتيجيات التعامل مع الاعتمادات المستندية والتحديات المرتبطة بالتخليص الجمركي. من خلال هذه الدورة، سيتعرف المشاركون على أحدث الممارسات وأفضل الممارسات في إدارة المشتريات، مما يمكنهم من تحسين أدائهم ورفع مستوى الاحترافية في العمل، وبالتالي المساهمة في تحقيق الأهداف الاستراتيجية للمنظمة.

## أهداف الدورة التدريبية

سيتمكن المشاركون في نهاية الدورة التدريبية:

- فهم المعلومات وأهميتها في إدارة المشتريات.
- تطوير مهارات البحث عبر شبكة المعلومات الدولية.
- تحسين مهارات التفاوض عبر الشبكات.
- إعداد وصياغة المواصفات الفنية للمواد المشتراء.
- إدراك الجوانب الفنية والقانونية لإبرام العقود عبر الشبكات.
- تعريف المشاركين بالاعتماد المستند وأنواعه.
- تحديد مسؤوليات أطراف الاعتماد المستند.
- إعداد وتجهيز الاعتماد المستند بشكل صحيح.
- معالجة مشاكل الاعتمادات المستندية وأساليب تلافيها.

## الفئات المستهدفة

هذه الدورة التدريبية موجهة لـ

- مدبورو ورؤساء أقسام إدارات الشراء والمرشحون لشغل تلك الوظائف

## منهجية الدورة

تعتمد الدورة على منهجية عملية متكاملة لتطوير مهارات إدارة المشتريات في البيئة الإلكترونية والدولية، تبدأ بتأسيس دور المعلومات والبحث عبر الشبكات في اختيار الموردين وصياغة الموصفات. ثم تركز على مهارات التفاوض وإبرام العقود عبر الشبكات من الجوانب الفنية والقانونية. كما تتناول المنهجية الاعتمادات المستدبة كأدلة أساسية في التجارة الدولية، مع توضيح أنواعها وإجراءاتها ومشكلاتها العملية. وتغطي الدورة الجوانب الجمركية والتخليص الجمركي لضمان انسيابية الاستيراد والتصدير والالتزام بالأنظمة. وتحتتم بتطبيقات عملية وورش عمل تهدف إلى ربط المفاهيم النظرية بالواقع العملي وتقديم مخرجات التعلم.

## محاور الدورة

اليوم الأول:

### مقدمة وأساليب إدارة المشتريات

- المعلومات وأهميتها لإدارة المشتريات.
- شبكة المعلومات الدولية.
- مهارات ومهارات البحث في شبكة المعلومات والمفاضلة بين الموردين والمصنعين وال وكلاء.
- إعداد وصياغة الموصفات.

اليوم الثاني:

### التفاوض والعقود عبر الشبكات

- مهارات التفاوض عبر الشبكات.
- الجوانب الفنية في إبرام العقود عبر الشبكات.
- الجوانب القانونية قبل وأثناء وبعد التعاقد عبر الشبكات.

اليوم الثالث:

### الاعتماد المستدبي

- تعريف الاعتماد المستدبي.
- أنواع الاعتمادات المستدبة.
- مسؤوليات أطراف الاعتماد المستدبي.
- إعداد وتجهيز الاعتماد المستدبي.
- اعتماد (الاستخدام - التحويل - الفحص - الإلغاء).

- مشاكل الاعتمادات وأساليب تلافيها.

اليوم الرابع:

#### **الجمارك والتخليص الجمركي**

- قانون الجمارك.
- التعريفة الجمركية ومشاكل التطبيق.
- الاعفاءات الجمركية.
- القوانين والقرارات المنظمة للاستيراد والتصدير.
- التخفيفات الجمركية.
- المخالفات الجمركية.
- نظم الإفراج الجمركي.
- مشكلات التخليص الجمركي وأساليب تلافيها.

اليوم الخامس:

#### **تطبيقات عملية وتقدير**

- حالات وورش عملية وتطبيقية.
- تقدير وختام البرنامج التدريسي.

### **الشهادات المعتمدة**

عند إتمام هذا البرنامج التدريسي بنجاح، سيتم منح المشاركون شهادة هي بواينت رسمياً، اعترافاً بمعارفهم وكفاءاتهم المثبتة في الموضوع. تُعد هذه الشهادة دليلاً رسمياً على كفاءتهم والتزامهم بالتطوير المهني.