



دورة أساسيات التعاقد ومفاوضات العقود

أفضل الممارسات لضمان عقود فعالة ومستدامة.

فندق فور سيزونز الرياض في مركز المملكة

2026-12-31

\$ 3950

الفندق :

تاريخ النهاية :

السعر :

الرياض

2026-12-27

Week 1

المدينة :

تاريخ البداية :

الفترة :

فكرة الدورة التدريبية

هذه الدورة التدريبية المكثفة تهدف إلى تزويد المشاركين بالمعرفة والمهارات الأساسية في التعاقد والتفاوض على العقود. من خلال مزيج من الأفكار النظرية والأمثلة العملية والتمارين التفاعلية، سيحصل المشاركون على فهم شامل لإدارة العقود وعملية التفاوض.

أهداف الدورة التدريبية

سيتمكن المشاركون في نهاية هذه الدورة التدريبية من:

- التعرف على المبادئ الأساسية للتعاقد.
- صياغة ومراجعة بنود العقد بشكل فعال.
- تحديد وإدارة مخاطر العقود.
- تطوير مهارات التفاوض الاستراتيجي.
- تطبيق أفضل الممارسات في إدارة العقود

الفئات المستهدفة

هذه الدورة التدريبية موجهة لـ:

- مدراء العقود والمشتريات في المؤسسات العامة والخاصة.
- مسؤولي الشؤون القانونية وإدارة المخاطر.
- محترفي إدارة المشاريع والمقاولات.
- المحامين والمستشارين القانونيين العاملين في العقود التجارية.
- أي شخص مسؤول عن صياغة ومراجعة ومتابعة العقود لضمان الامتثال وتحقيق أفضل النتائج للمؤسسة.

منهجية الدورة

تركز الدورة على تقديم المفاهيم القانونية الأساسية والتطبيق العملي لإدارة العقود خطوة بخطوة. يتم تعليم المشاركين كيفية صياغة العقود ومراجعتها مع تضمين دراسات حالة عملية. كما تغطي الدورة تقنيات تقييم المخاطر وإدارة المنازعات لضمان حماية مصالح المؤسسة. يتم تعزيز المهارات العملية من خلال تدريبات التفاوض والمحاكاة الواقعية. تُختتم الدورة بتطبيق أفضل الممارسات وأدوات التكنولوجيا لتحسين مراقبة الأداء وضمان الامتثال المستمر.

محاور الدورة

اليوم الأول: أسس التعاقد

- نظرة عامة على قانون العقود
- أنواع العقود
- مصطلحات العقد الرئيسية
- دورة حياة العقد
- المزالق الشائعة في المقاولات

اليوم الثاني: صياغة العقد ومراجعته

- العناصر الأساسية للعقد
- صياغة بنود واضحة وموجزة
- مراجعة العقود وتعديلها
- فهم البنود المعيارية
- دراسات الحالة: صياغة العقود الفعالة

اليوم الثالث: إدارة مخاطر العقود

- تحديد مخاطر العقد
- تقنيات تقييم المخاطر
- التخفيف من مخاطر العقود
- إدارة منازعات العقود
- الاعتبارات القانونية في التعاقدات

اليوم الرابع: استراتيجيات وتقنيات التفاوض

- مبادئ التفاوض
- التحضير للمفاوضات
- أساليب وتكتيكات التفاوض
- التفاوض عبر الثقافات
- تمارين لعب الأدوار والمحاكاة

اليوم الخامس: أفضل الممارسات في إدارة العقود

- مراقبة أداء العقد
- إدارة تغييرات العقد

- ضمان الامتثال لشروط العقد
- الاستفادة من التكنولوجيا في إدارة العقود
- التحسين المستمر في عمليات التعاقد

الشهادات المُعتمدة

عند إتمام هذا البرنامج التدريبي بنجاح، سيتم منح المشاركين شهادة هاي بوينت رسمياً، اعترافاً بمعارفهم وكفاءاتهم المثبتة في الموضوع. تُعد هذه الشهادة دليلاً رسمياً على كفاءتهم والتزامهم بالتطوير المهني.